



COMMERCIALE

LIFE MOOD

"Estote Parati"

Stare pronti. A cosa? Agli imprevisti della sorte.

ESPERIENZE

- Amministratore delegato
- Direttore Vendite
- Commerciale
- Team Leader

CONTATTI



346 171 4649
030 2381739



a.grisendi@ecbgroup.it
andrea@grisendi.it



P.IVA-CF 03751160981
ESANARCO 8773296



Via Mazzini 70/d
25082 Botticino sera – BS

ANDREA GRISENDI

COMMERCIALE

Professionista esperto.

Se mi dovessi descrivere in 5 parole?!

- Pragmatico
- Dinamico
- Creativo
- Puntuale
- Leale

ESPERIENZE LAVORATIVE

2015 – Oggi – ECB Group srl

Amministratore delegato e Fondatore

- Società attiva nella gestione dei manufatti contenenti amianto negli ambienti industriali
- Seguo direttamente la rete commerciale e l'area tecnica
- 1.900 immobili gestiti

2009 – Oggi – Kick Italy srls

Fondatore

- Ho fondato una società di consulenza commerciale
- obiettivo: migliorare la posizione commerciale e la comunicazione interna ed esterna di ogni realtà cliente

2000 – 2009 – BREMACH s.p.a

Direttore Vendite Italia

- Coordinatore di una rete commerciale di 31 concessionari in 10 regioni
- Rapporto diretto con la proprietà.

1997 – 2000 – SNAI

Responsabile agenzie

- Coordinatore e responsabile di 6 agenzie
- Gestore del volume di scommesse sportive e controller del rischio delle stesse
- Start Up aziendale
- Gestione del personale --- 60 persone

1994 – 1996 – Programma Italia s.p.a

Capo Area

- Coordinatore e direttore di 13 supervisori, di cui ho curato personalmente: selezione, addestramento e formazione
- Start Up della nuova rete porta a porta

ESPERIENZE LAVORATIVE

1991 – 1993 – Metro Cash & Carry s.p.a

Capo Area acquisizione clienti

- Responsabile dell'attività in esterno con quattro collaboratori
- Durante il mio periodo di gestione l'azienda ha incrementato il suo parco clienti di 9.000 unità - con l'aumento del 24% del fatturato
- Ho seguito personalmente l'avvio in start up del magazzino con sede a Brescia.

FORMAZIONE

- Maturità scientifica
- Master in gestione industriale
- Corso di tecniche di vendita
- Corso di organizzazione, pianificazione e monitoraggio attività commerciale
- Corso di Marketing strategico ed operativo
- Corso di PNL
- Corso di Counseling, gestione delle emozioni
- Corso da RSPP esterno, specializzazione sugli elementi cancerogeni e batteriologici
- Corso da formatore dei formatori in sicurezza sul lavoro
- Corso di Coordinatore di attività di rimozione, smaltimento e bonifica amianto
- Corso censimento, mappatura e campionamento amianto
- Interesse personale in web marketing, social media, AI

CHI SONO IN BREVE?

Sono una persona dinamica e orientata al risultato, con un approccio metodico che mi consente di organizzare il mio lavoro in modo puntuale e di gestire con serenità i contatti, sia telefonici che diretti, in contesti diversificati, dai cantieri edili alle sedi di grandi aziende.

Mi focalizzo sulle esigenze dei clienti, raccogliendo informazioni e utilizzandole per formulare offerte mirate e seguire ogni fase della trattativa, fino al post-vendita.

La passione per il mio lavoro mi spinge a mantenere sempre aggiornate le mie competenze, per rispondere con efficienza alle sfide che ogni progetto comporta.

Dotato di un forte spirito di ascolto e di una naturale capacità di persuasione, sono anche un motivatore per i miei collaboratori e risolvo i problemi con creatività e determinazione.

Curioso per natura, cerco sempre nuovi stimoli per crescere e affrontare ogni situazione con una visione positiva.

Nel tempo libero, amo sciare, fare trekking in montagna e viaggiare per scoprire nuovi luoghi e culture.